

OBJEKT-PROFIL (Stand 11/2008)

BlachReport messe + marketing

Hintergrund: Was ist bei der Präsentation auf einer Messe wichtig? Warum

> sind Messestände erfolgreich? Was haben Messen und Ausstellungen mit Events zu tun? Wie kann ich den Erfolg meiner Messebeteiligung optimieren? Welche Bedeutung hat Corporate Architecture? Wie groß muss ein Messestand sein? Welche Medien optimieren den Messeerfolg? Und Welche Software soll ich einsetzen? Auf diese (und noch viele andere) Fragen liefert der BlachReport messe + marketing seit No-

vember 2006 zweimonatlich Antworten.

Zielgruppe: Der BlachReport messe + marketing wendet sich an Spe-

> zialisten in den Werbe-, PR- und Eventagenturen, Mitarbeiter in den Kommunikations- und Marketingabteilungen der Unternehmen, sowie Planer, Architekten und Messedienstleister. Erreicht werden die wichtigsten Unternehmen und Agenturen im deutschsprachigen Raum (Deutschland, Österreich, Schweiz).

Auflage: 2.000 Exemplare, 6 mal/Jahr (02,04,05,07,09+11/09)

Vertrieb: Bezug im Abonnement – Abopreis: 30,00 Euro/Jahr; Anzeigen-

kunden können den Verteiler einsehen und selbst nutzen.

Inhalte: Der BlachReport messe + marketing informiert über Men-

> schen, Unternehmen und Projekte mit dem Fokus auf Messe und Ausstellungsgestaltung. Hinzu kommen Entwicklungen bei Hard- und Software, Messeplätze und -dienstleister, sowie Notwendigkeiten für ein erfolgreiches Messemanagement.

Redaktion: Mit kurzen Beiträgen informieren erfahrene Journalisten über

> Messepräsentationen, Messemarketing und Corporate Architecture national und international schnell und umfassend.

Anzeigeninfos/

Medienmarketing SANDERS / BlachReport Messe + Marketing-Anzeigenteam Buchungen

Kirchenweinbergstr. 77, 71672 Marbach am Neckar

Tel. (07144) 843 20 - 0, Fax (07144) 843 20 - 18, E-Mail: info@mm-sanders.de

Verlag: AktivMedia GmbH, Hopfenfeld 5, 31311 Uetze-Dedenhausen